



MEFISTO UPDATE: la rinegoziazione degli obiettivi



4 ORE
2 ottobre 2020

Follow Us!



www.liucbs.it

MEFISTO UPDATE: la rinegoziazione degli obiettivi

PRESENTAZIONE

La Medicina Fisica e Riabilitativa, così come l'ambito della Neurologia hanno delle specifiche peculiarità, nonché dei contesti di gestione che, già in condizioni di normalità, presentano una forte necessità di ottimizzazione dei processi organizzativi interni e dei processi di gestione delle performance, fattori che, in presenza di una emergenza sanitaria come avvenuto per la pandemia da COVID-19, si sono acuiti e richiedono oggi di rivedere i *target* e le *performance* attese.

Questa modifica di contesto ha generato anche grande incertezza in tema di possibilità di rimodulare il blocco dei servizi, con l'esigenza, dunque, di rinegoziare target e obiettivi di raggiungimento delle *performance* attese da parte delle Unità Operative e dei Servizi.

La proposta di un momento di confronto su queste tematiche diviene imperativo: è importante infatti costruire non solo un linguaggio comune, ma anche una coscienza diffusa, così da poter omogeneizzare le prassi e i comportamenti, per consentire un miglioramento complessivo nell'organizzazione della rete dei servizi fisiatrici, riabilitativi, così come per le reti di ambito neurologico.



4 ORE
2 ottobre 2020



DIRETTORE
Emanuela Foglia

OBIETTIVI

- Meglio conoscere e riformulare le performance organizzative e individuali;
- Acquisire adeguate conoscenze di contesto per comprendere l'esistenza di vincoli o contenimento dei volumi di erogazione dei servizi;
- Acquisire strategie di rinegoziazione utili per meglio veicolare i propri messaggi alla Direzione Strategica d'Azienda.



DESTINATARI

I destinatari dell'intervento formativo saranno circa 20 discenti, dirigenti medici di primo e/o secondo livello, che operano all'interno delle Unità Operative di Medicina Fisica e Riabilitativa, nonché Neurologia, in tutto il contesto italiano di riferimento.



FACULTY

I Docenti, esperti del settore sanitario e socio-sanitario, assicureranno una trattazione prevalentemente pratica degli argomenti in programma e sarà chiesto loro di creare molti momenti di interazione, agevolando lo scambio di esperienze e la discussione d'aula.



PROGRAMMA

Modulo I

La negoziazione degli obiettivi di budget

- Il mutato contesto e le difficoltà delle Unità Operative di Fisiatria e Neurologia
- Come sviluppare gli obiettivi di budget in ottica di performance measurement per la Fisiatria e la Neurologia nell'era del COVID-19
- Obiettivi e indicatori per la Fisiatria, Neurologia e Piano Nazionale Esiti
- La negoziazione degli obiettivi di budget: teoria
- La rinegoziazione degli obiettivi di budget: fattori organizzativi e nuovo contesto post pandemia da COVID-19
- Simulazione – predisposizione di lettera e documentazione per la rinegoziazione

Docenti: *Emanuela Foglia e Fabrizio Schettini*



PER INFORMAZIONI

DIRETTORE

Emanuela Foglia - efoglia@liuc.it

COORDINATORE

Anna Vanzago - avanzago@liuc.it - T. 0331 572340

SEGRETERIA

Veronica Cartabbia - vcartabbia@liucbs.it - T. 0331 572428

www.liucbs.it



SEDE

Online (Microsoft TEAMS)

Con il contributo non condizionato di:





LIUC Business School
Corso Matteotti, 22 - Castellanza - VA
www.liucbs.it

SCOPRI DI PIÙ

